

# De meest gestelde vragen over de overname van VMware door Broadcom.

**Met de recente overname van VMware door Broadcom staan we voor een interessante wending in het cloudlandschap. Voor zowel organisaties die VMware gebruiken als partijen die licenties verkopen, brengt deze overname de nodige veranderingen en vragen met zich mee. Wat verandert er aan de licenties, welke alternatieven zijn er, en wat houdt de overname eigenlijk in? In deze FAQ geven we antwoord op de meeste gestelde vragen.**

## **Q: Wat houdt de overname van VMware door Broadcom in?**

Broadcom heeft VMware overgenomen, wat een significante verschuiving in het cloudlandschap betekent. Deze overname brengt veranderingen met zich mee in hoe VMware-producten worden gelicentieerd en ondersteund, met een verschuiving van (eeuwigdurende) kooplicenties naar een abonnementsmodel.

## **Q: Wat gebeurt er met mijn bestaande eeuwigdurende VMware-licenties?**

Bestaande eeuwigdurende licenties blijven geldig. Klanten kunnen hun huidige licenties blijven gebruiken tot het einde van hun ondersteuningscontract. Na dit punt wordt aangeraden om over te gaan op abonnementsmodellen om toegang te blijven houden tot ondersteuning en updates. Ga je niet over op het abonnementsmodel? Dan heb je ook geen toegang meer tot updates en ondersteuning.

## **Q: Hoe verandert de licentiestructuur voor VMware vSphere licenties na de overname?**

De structuur van de licentieverstrekking voor VMware vSphere ondergaat een significante verandering. Waar je voorheen vSphere als losse licenties kon aanschaffen, is dit niet langer mogelijk. In plaats daarvan worden licenties gebundeld aangeboden, wat betekent dat je mogelijk betaalt voor extra diensten of producten die je niet nodig hebt.

## **Q: Wat betekent deze overgang voor de kosten van mijn VMware-licenties?**

De overgang naar abonnementsmodellen kan voor sommige organisaties leiden tot veranderende kosten. De exacte impact hangt af van het actuele gebruik, configuratie van de bestaande infrastructuur en bestaande inkoopvoorwaarden. Uniserver adviseert klanten om een licentiebeoordeling uit te voeren en de verschillende opties te overwegen.

### **Q: Kan ik straks nog direct bij VMware inkopen?**

Op dit moment kopen 178 Cloud Service Providers (CSP) in Nederland nog direct in bij VMware. Recentelijk is er een Request for Information (RFI) uitgegaan waarin gevraagd werd naar de hoeveelheid cores waar organisaties zich aan kunnen committeren. Alleen organisaties die deze drempel overschrijden, maken kans uitgenodigd te worden als Premier Partner, hoewel dit niet gegarandeerd is. Kun je je niet committeren aan 3500 cores of word je niet uitgenodigd als Premier Partner, zal je voor het afnemen van subscriptions moeten samenwerken met een van de overgebleven 19 partners.

### **Q: Zijn er geen andere partijen die soortgelijke software aanbieden?**

Ja, die zijn er zeker. Het is alleen wel zo dat VMware best of class is, dus bij een mogelijke overstap moet je goed afwegen wat dit voor impact heeft op jouw huidige systeem, of je dezelfde functionaliteiten krijgt die je voorheen gewend was en wat dit voor jouw klanten betekent. Genieten zij nog van dezelfde schaalbaarheid en up-time/beschikbaarheid?

### **Q: Welke alternatieven zijn er voor mijn huidige VMware-oplossing?**

Er zijn verschillende opties voor de nieuwe invulling van je IT-strategie:

- **Een licentie kopen via door Broadcom geselecteerde partners:** Dit betreft de overstap naar abonnementsmodellen voor VMware producten.
- **Migreren naar de Public Cloud:** Voor organisaties die flexibiliteit en schaalbaarheid zoeken, kan de public cloud een alternatief bieden.
- **Migreren naar de Private of Hybride Cloud:** Uniserver biedt oplossingen voor organisaties die hun VMware-platform willen migreren naar een private of hybride cloud om te profiteren van kostenbesparingen en managed services.

### **Q: Hoe bereid ik me voor op deze veranderingen?**

Begin met het beoordelen van je huidige VMware-licenties en ondersteuningscontracten om de vervaldatum te begrijpen. Overweeg vervolgens de alternatieven. Uniserver ondersteunt je graag in het nemen van de beste beslissing voor jouw unieke situatie.

**We begrijpen we de complexiteit van deze overname. Daarom bieden we graag ondersteuning bij het navigeren door deze veranderingen met strategisch advies, managed services voor een eventuele migratie naar de private of hybride cloud, en assistentie bij het uitvoeren van een licentiebeoordeling.**

**Neem voor meer informatie of vrijblijvend advies contact met ons op via [info@uniserver.nl](mailto:info@uniserver.nl). We helpen je graag!**